

LANDRY LASME

Directeur Général de BANGE Bank Bénin



© | BANGE Bank Bénin.

Dans un secteur bancaire ouest-africain marqué par une forte densité d'acteurs et une course à la digitalisation, l'arrivée d'un nouvel établissement pourrait sembler anodine. Pourtant, c'est avec une ambition délibérée et une stratégie assumée que BANGE Bank Bénin, filiale du groupe bancaire équato-guinéen BANGE, s'installe dans le paysage financier béninois. Portée par une vision panafricaine et un credo de proximité — «La banque de tous» —, l'institution entend jouer un rôle actif dans l'inclusion financière, le financement des PME et le soutien aux grands projets structurants. À la tête de cette nouvelle aventure

«Notre mission est claire: être une banque responsable, qui contribue concrètement au progrès des personnes, des entreprises et des communautés.»

béninoise, Landry Lasme, directeur général de BANGE Bank Bénin, expose les ressorts d'une implantation qu'il veut durable, inclusive et résolument tournée vers l'innovation.

Q: Quelles sont les raisons qui ont motivé le choix du Bénin comme nouveau point d'ancrage pour l'expansion de BANGE Bank ?

Landry Lasme (LL): Le choix du Bénin est le fruit d'une stratégie mûrement réfléchie. Le Bénin se positionne aujourd'hui comme l'un des marchés les plus dynamiques de la sous-région ouest-africaine. Avec un climat des affaires en constante amélioration et des réformes économiques ambitieuses. Le pays offre un environnement propice au développement d'activités économiques et bancaires solides et innovantes.

Notre mission est claire: être une banque responsable, qui contribue concrètement au progrès des personnes, des entreprises et des communautés. Nous avons vu au Bénin un fort potentiel, notamment dans la croissance soutenue des PME, l'accélération des projets structurants, de grosses infrastructures et des ambitions d'inclusion financière qui résonnent avec notre vocation d'être «La banque de tous». S'implanter au Bénin, c'est accompagner cette dynamique nationale en mettant à disposition des solutions financières adaptées aux besoins locaux.

Q: À quelles ambitions répond cette installation dans un marché déjà bien structuré et concurrentiel ?

LL. Notre ambition est d'enrichir l'écosystème bancaire béninois en y apportant un souffle nouveau. Nous croyons fermement qu'un marché concurrentiel est un marché sain, et notre arrivée vise à contribuer à cette vitalité par une approche centrée sur la proximité, la ré-

➔ activité et la co-construction avec nos clients. Nous venons avec l'objectif de démocratiser l'accès aux services bancaires, de soutenir activement les entrepreneurs et de participer au financement des projets structurants du pays. Notre approche est d'être une banque accessible, personnalisée et équitable.

Q: L'installation de BANGE Bank au Bénin s'inscrit-elle dans une stratégie régionale de la banque ? Quelles sont les prochaines étapes de cette expansion ?

LL. Absolument! Notre implantation au Bénin s'inscrit dans un vaste projet d'expansion régionale porté par notre maison-mère, BANGE, avec la vision d'être une meilleure banque commerciale de référence, en gagnant la confiance et la fidélité des clients et de la société. Le Bénin est un maillon stratégique de cette ambition. Nous bâtissons progressivement un réseau panafricain solide, au service des aspirations économiques de notre continent.

Q: Quelle est la proposition de valeur de BANGE BANK pour se distinguer dans le paysage bancaire béninois ?

LL. Ce qui nous distingue, c'est notre volonté d'être la banque de tous, sans exception. Nous avons fait le choix d'un modèle agile, avec des processus simplifiés, des décisions prises localement pour plus de réactivité, et un accompagnement personnalisé à chaque étape du parcours client.

Q: Quels types de produits et services proposez-vous aux clients particuliers et entreprises ? Des innovations à signaler ?

LL. Nous proposons une large gamme de solutions adaptées à tous les segments, avec un accent particulier sur

«Nous venons avec l'objectif de démocratiser l'accès aux services bancaires, de soutenir activement les entrepreneurs et de participer au financement des projets structurants du pays.»

«Ce qui nous distingue, c'est notre volonté d'être la banque de tous, sans exception.»

«Nous voulons que chaque béninois puisse trouver chez BANGE Bank Bénin une solution adaptée à ses besoins.»

la bancarisation de proximité. Parmi nos innovations, nos services digitaux simples d'accès et notre offre de crédit équipement à un taux attractif de 6% l'an, «BANGE KWABÔ», dédiée aux salariés du public et du privé, illustrent parfaitement notre engagement à être utile au quotidien.

Pour les entreprises, notamment les PME et PMI qui sont un véritable moteur de croissance économique, nous mettons à disposition des solutions de financement flexibles, avec des exigences de garanties allégées grâce à l'appui des institutions de garantie partenaires. Quant aux grandes entreprises et aux projets structurants, nous leur offrons un accompagnement personnalisé et stratégique, en nous appuyant sur la solidité et la capacité d'intervention du groupe BANGE pour soutenir les ambitions de développement à grande échelle.

Q: En matière de bancarisation, le Bénin a encore un fort potentiel de croissance. Quelle est votre approche pour attirer les non-bancarisés ?

LL. La bancarisation est pour nous un impératif stratégique. Il est à noter que le Bénin présente un taux de bancarisation le plus élevé de la région (plus de 35%) grâce à une série d'initiatives visant à renforcer l'infrastructure financière. C'est la preuve que des opportunités restent encore à saisir. Nous adoptons une approche de proximité en multipliant les canaux d'accès via le digital et partenariats avec des opérateurs de téléphonie mobile et les Fintechs.

Nous croyons aussi à l'éducation financière: nous menons des campagnes de sensibilisation pour expliquer les avantages de la banque au quotidien, en particulier pour les populations peu familiarisées avec les services financiers. Nous voulons que chaque béninois puisse trouver chez BANGE Bank Bénin une solution adaptée à ses besoins, ➔

➔ quelle que soit sa situation.

Q: Comment percevez-vous le climat réglementaire et fiscal dans le secteur bancaire béninois ? Est-il favorable à l'innovation et à l'inclusion financière ?

LL. Le Bénin a réalisé des avancées notables sur le plan réglementaire. Le cadre actuel est clair, structurant et globalement favorable à l'innovation. Les autorités affichent une volonté forte de moderniser le secteur et d'encourager l'inclusion financière. Nous saluons notamment les initiatives de digitalisation des services publics et de promotion de l'interopérabilité des systèmes financiers.

Q: Le digital est un levier clé pour l'avenir du secteur. Que propose BANGE Bank en matière de banque numérique et de services à distance ?

LL. Le digital est au cœur de notre stratégie. Nous investissons au quotidien dans des plateformes digitales pour permettre à nos clients d'effectuer la majorité de leurs opérations à distance, de manière sécurisée et intuitive. Notre vision est de proposer une expérience bancaire fluide et omnicanale, pour que nos clients aient leur banque dans la poche, accessible à tout moment.

Q: Le développement durable est de plus en plus au cœur des stratégies bancaires. Quelles initiatives prenez-vous pour intégrer les critères ESG dans vos opérations ?

LL. La responsabilité sociale et environnementale est un pilier fondamental de notre développement. Nous intégrons systématiquement les critères ESG ((Environnemental, social and governance, Ndlr) dans nos décisions d'investis-

«Le digital est au cœur de notre stratégie.»

«Nous privilégions le financement de projets durables, responsables, et soutenons les initiatives en faveur des énergies renouvelables et de l'inclusion sociale.»

«Dans cinq ans, nous nous projetons comme la banque commerciale de référence au Bénin.»

sement et dans le choix de nos partenaires. Nous privilégions le financement de projets durables, responsables, et soutenons les initiatives en faveur des énergies renouvelables et de l'inclusion sociale. En interne, nous sensibilisons également nos équipes aux bonnes pratiques environnementales et encourageons la dématérialisation de nos processus afin de réduire notre empreinte carbone.

Q: Quelle vision portez-vous pour BANGE Bank au Bénin d'ici 5 ans ?

LL. Dans cinq ans, nous nous projetons comme la banque commerciale de référence au Bénin, reconnue pour la qualité de son service, la proximité avec ses clients, et la confiance qu'elle inspire. Mais au-delà des chiffres, notre vraie fierté sera d'avoir contribué à la transformation positive de l'économie béninoise, en accompagnant au quotidien le progrès des personnes, des entreprises et des communautés conformément à notre crédo «BANGE, La banque de tous». 

À propos de BANGE Bank

BANGE est une banque à capitaux équatoguinéens, fondée en 2006, avec l'ambition affirmée de devenir un acteur de référence dans le secteur financier africain. Dans le cadre de sa stratégie d'expansion régionale, elle a acquis en 2023 une participation majoritaire de 69,87 % dans CCEI Bank Bénin, filiale de CCEI Bank GE, marquant ainsi son entrée sur le marché bancaire ouest-africain.



**BANGE BANK
BENIN**

La banque de tous

bangebj.com